

CONFIDENCE is our commitment

Confidence isn't just a word to us.

At Tupperware, ***strengthening your confidence so you can achieve your goals*** is our first priority.

No matter how big you dare to dream, we provide the training, the tools and the proven path to success that empowers you to advance as far as you want to go.

The best part: Money right from the start.

As soon as you begin, you'll receive 25% profit on your personal sales, with the opportunity to earn up to 35% when you meet monthly sales volume qualifications.

You'll also have the opportunity to qualify for exotic trips, use of a new car, diamonds, cash bonuses and more.

Want more?

Share your success. Build your own team and increase your income.

Getting started is easy.

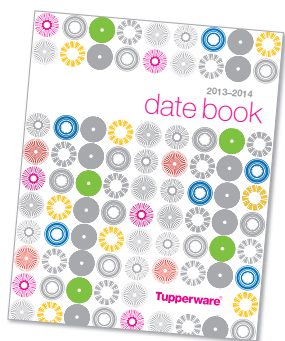
Ask your Consultant about how to order your Business Kit today. You'll receive all the Tupperware® products, business tools and materials you'll need for a successful start. Your business will be up and running in no time.

As a new Tupperware business owner, through the Confident Start program, you qualify for tools to grow your business and open the doors to increased earning potential during your first 13 weeks. You'll also enjoy hands-on encouragement and leadership from a community of like-minded Tupperware business owners.

Start today!

- Contact your Consultant
- Visit us online at Tupperware.com
- Call 1-888-887-9273

*Offer available through the Confident Start Program. Ask your Consultant for details.

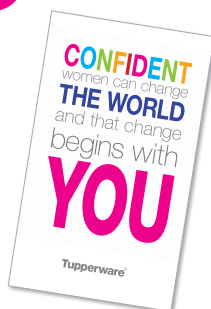


1 Date Book
(April 2013–June 2014)

1 Party Partner



4 Recruiting Brochures



Pack of Business Cards **50**

Also included:

- 20 Catalogs
- 20 Brochures
- 50 Customer Order Forms
- 1 Tiny Treasures Gift Bag
- 4 Current Dating Gift



4 Host Coaching Guides & Envelopes

Business Kit for \$99

Investing in yourself and your new Tupperware business is simple with the 2 Easy Payment plan. Pay for your Business Kit in 2 installments using a credit card. We also love to invest in success, so when you achieve \$900 in personal sales within your first 60 days, we'll make your second payment for you.* Prices shown here do not include applicable taxes.

Your initial payment: \$30

In 60 days: \$69

Tupperware®

Consultant Agreement

This Consultant Agreement is made between the Consultant whose signature, name and address appear on this Agreement ("Consultant") and the authorized independent Tupperware Director with whom the Consultant has established a service relationship ("Director"). Consultant and Director hereby acknowledge and agree that Tupperware U.S., Inc. ("Company" or "Tupperware"), with its principal place of business located at 14901 South Orange Blossom Trail, Orlando, Florida 32837, is a third party beneficiary of this consultant Agreement and shall have the authority to enforce these Terms and Conditions as specifically provided herein.

Purchase and Sale of Tupperware® Products

I agree to purchase Tupperware® products at the established Consultant wholesale price solely for resale to my customers and as samples. Company agrees to sell me these products, along with appropriate sales aids and business materials.

I will be responsible for processing all product orders using the online ordering system, which may be accessed via the Internet or via telephone. I will be assessed a minimum Consultant Delivery Charge and Consultant cost for non-retail orders such as supplies and sales aids when using the online ordering system, regardless of the method used for submitting the order.

To qualify as a Consultant and to purchase Tupperware® products at the Consultant wholesale price, I agree to: (i) register with Tupperware; (ii) purchase a Business Kit; (iii) sign this Agreement; and (iv) perform sales activities necessary to generate personal retail sales of \$250 within four (4) months of my registration date. I acknowledge and agree that, if after four (4) consecutive months I do not have personal retail sales of \$250, I will be treated as inactive and all Consultant privileges will be forfeited by me. From time to time Tupperware may elect to offer payment terms for the purchase of the Business Kit. If you registered as a new Consultant and were offered payment terms for the purchase of your Business Kit, you acknowledge and agree that payment for your Business Kit shall be made by credit card and that all installment payments shall be charged to the same credit card. Under the terms of the installment payment plan, when and where applicable, you authorize Tupperware to charge your credit card for the Business Kit at the times and in the amounts set forth in the installment plan applicable at the time your Business Kit is ordered. Each installment payment will be subject to all applicable taxes.

I agree to present and sell Tupperware® products through the party plan system and/or other integrated direct access channels authorized and endorsed by Tupperware. I agree not to sell Tupperware® products in retail establishments, flea markets or swap meets, unless such activities have been authorized and endorsed by Tupperware. I also agree not to advertise, offer for sale or sell Tupperware® products on the Internet or any auction site such as eBay, unless such activities are conducted on an Internet or auction site expressly authorized or sanctioned by Tupperware.

I understand that all product orders submitted are subject to acceptance by the Company at its offices in Orlando, Florida and are further subject to these Terms and Conditions. All sales are final. I am authorized by Company and agree to make only those product claims that are specifically set out for each Tupperware® product in printed and/or audio visual materials supplied to me by Tupperware.

I agree to protect my independent Tupperware business and the Company from false, deceptive, or misleading advertising. I agree not to use the Company's trademarks or trade names in any type of advertising or literature, without the Company's prior written permission. I recognize the Company's trademarks, trade names, and copyrights, in whatever form, are the exclusive property of the Company.

I agree not to purchase Tupperware® products solely for the purpose of qualifying for awards, bonuses, incentives or other compensation. If I give notice of my intention to terminate my status as a Consultant, Company will buy back from me current, unused Tupperware® products and sales aids which I purchased within the preceding 12 months that are in the original packaging at a price which is not less than 90% of the price I paid for such products and sales aids. The amount of any bonuses paid to me in connection with the original purchase and any indebtedness owed by me to the Company will be deducted from the buy back amount. The Company may also deduct from the buy back amount any published restocking fee on such inventory repurchases. This buy back option may be initiated by either me or the Company.

Payment Terms

I understand that at the time an order for Tupperware® products or sale aids is placed, full payment is due. I understand payment from customers for product purchases can be made by cash, check, or credit card. Payments by check will be paid directly to me, and I will pay the Company for the products ordered at the Consultant wholesale price then in effect. I understand that I assume the risk of non-collection of the checks in the event that they are dishonored by customer's bank.

Any payments made by customers by credit card will be made directly to the Company, which will collect the money on my behalf and apply such money collected as payment for the products purchased by me for resale to my customers. I understand that I will be responsible for any and all credit card chargebacks resulting from credit card sales to my customers. If a customer transaction is reversed or otherwise subject to a chargeback, I authorize Tupperware to charge my credit/ debit card, or to withhold monies otherwise due and payable to me including, but not limited to, bonuses, commissions and other compensation, in an amount sufficient to cover such reversal or chargeback. I commit to provide Tupperware with current and updated information on any changes to my credit/debit card filed with the Company at the time of my Consultant registration.

If payments submitted by me to the Company for product purchases are less than the payment amount due from me, I understand that my credit/debit card will be charged for any remaining balance due. If the payments submitted to the Company for product purchases by me are greater than the payment amount due from me for such product purchases, such excess amount shall be refunded to me.

Expectations and Responsibilities

I agree to promote and sell Tupperware® products and to present the Tupperware Opportunity by maintaining the highest standards of integrity, honesty and responsibility. I accept responsibility for maintaining the reputation and brand image of the Company. I further agree that I shall not submit any false or fraudulent information to Company to receive any prize, award, bonus or commission payment based upon Commission Volume, recruiting or personal sales or make any material misrepresentation of fact to Company in connection with my Tupperware business.

I understand that the Company sponsors the Tupperware Limited Lifetime Warranty and the Quality Guarantee for each Tupperware® product sold to retail customers. I understand and agree that it is my responsibility to assure customer satisfaction with respect to Tupperware® products and services. I agree to provide warranty services to retail customers in a manner consistent with established Tupperware guidelines. I understand that the Company provides customers with a Right to Cancel their orders as required by the Federal Trade Commission and agree that it is my responsibility to administer such right of cancellation in a manner consistent with established Tupperware guidelines by providing refunds to customers and accepting the return of products.

I agree to adhere to and comply with established Tupperware program guidelines and procedures including, but not limited to the online ordering system, host programs, compensation programs, promotional and incentive programs. I understand and agree that failure to adhere to Tupperware program guidelines and procedures may result in suspension or termination of all my Consultant privileges and impose the obligation to make restitution for losses incurred by the Company as a result of my failure to comply.

I acknowledge and agree that the Company's compensation and promotional programs are designed to compensate and recognize the personal efforts and results of each Consultant's sales, recruiting and promoting activities. Accordingly, I agree that I will not assign sales or recruits to third parties (including members of my unit) so as to qualify or receive greater compensation, awards or incentives. I understand and agree that Company will have the right to audit my Consultant activities to assure compliance with these Terms and Conditions. I further understand and agree that the Company may contact me periodically to obtain information regarding my Consultant activities as part of the Company's audit and compliance programs.

Character of the Relationship

It is agreed between the parties that I am an independent contractor and not an employee, agent or representative of the Director or the Company and will not be treated as an employee with respect to such services for federal and state income tax purposes. I acknowledge and agree that all income taxes are my personal responsibility and that I am not eligible for unemployment or workers' compensation benefits. I accept the responsibility for complying with any and all local business licensing, zoning or other requirements imposed on the ownership and/or operation of a Tupperware business.

I acknowledge and agree that the privileges associated with Consultant status are personal to me and that my rights and obligations under these Terms and Conditions cannot be assigned or transferred. I acknowledge and agree that I cannot transfer or move to another recruiter, Manager, Director or Legacy Executive Director, unless I have been inactive for twelve (12) months from the date of my last retail order. I further understand that if my Manager is repositioned, I will be repositioned to the next upline Manager along with the rest of the Manager Team. If there is no upline Manager, I will be repositioned under the Director or Legacy Executive Director.

This Agreement may be terminated without cause by either party at any time. In the event of such termination, Company will remit to me any compensation due through the effective date of termination; provided that such remittance will be subject to offset for amounts due to the Company hereunder.

Miscellaneous

This Agreement and Tupperware's policies and procedures may be amended from time to time by the Company provided I am given not less than thirty (30) days prior written notice identifying and setting forth the affected provisions, together with the effective date of the amendment. Such notification can be provided by publication on the Company's website. I further understand and agree that I will be deemed to have accepted such amended Agreement, policies or procedures, if I continue to place orders for Tupperware® products following the effective date of the amendment.

This Agreement is subject to acceptance by the Company at its offices in Orlando, Florida. The parties agree that this Agreement will be governed by the laws of the State of Florida and that the proper venue of any claim or dispute concerning any matter related to this Agreement and any action commenced by either party will be in the applicable courts in Orlando, Orange County, Florida.

Call now 1-888-887-9273 to open your new business!

Tupperware®

Name _____ SS# _____ - _____ Phone (_____) _____ - _____
 Address _____ City _____ State _____ Zip _____
 Birthday _____ / _____ / _____ Email _____ @ _____
 P.O. Box _____ Military _____ Outside City _____

Shipping Address: (if different from above)

Address _____ City _____ State _____ Zip _____
 Phone (_____) _____ - _____ Shipping Instructions _____

Payment Method: _____ Visa _____ MasterCard _____ Discover _____ Cash _____ Personal Check

Card # _____ Exp. Date _____ CWW Code _____

Billing Address: (if different from above)

Name as it appears on Credit/Debit Card _____
 Address _____ City _____ State _____ Zip _____
 Phone (_____) _____ - _____ Shipping Instructions _____

Business Kit _____ A

Local sales tax (line A x _____ %) _____ B

Total Due (line A+B) _____ C

_____ Charge my credit/Debit card for the amount of \$ _____

_____ I would like to receive my reports online

Language preference is: _____ English _____ Spanish _____ French

CONFIDENCE is our commitment



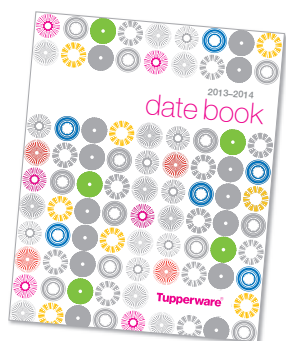
Confidence isn't just a word to us.

At Tupperware, ***strengthening your confidence so you can achieve your goals*** is our first priority.

No matter how big you dare to dream, we provide the training, the tools and the proven path to success that empowers you to advance as far as you want to go.

The best part: Money right from the start.

As soon as you begin, you'll receive 25% profit on your personal sales, with the opportunity to earn up to 30% when you meet monthly sales volume qualifications.

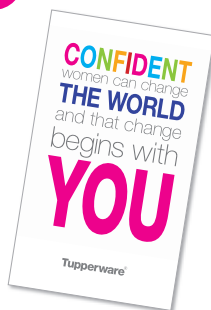


1 Date Book
(April 2013–June 2014)

1 Party Partner



4 Recruiting Brochures



Want more?

Share your success. Build your own team and increase your income.

Getting started is easy.

Ask your Consultant about how to order your Business Kit today. You'll receive all the Tupperware® products, business tools and materials you'll need for a successful start. Your business will be up and running in no time.

As a new Tupperware business owner, through the Confident Start program, you qualify for tools to grow your business and open the doors to increased earning potential during your first 13 weeks. You'll also enjoy hands-on encouragement and leadership from a community of like-minded Tupperware business owners.

Start today!

- Contact your Consultant
- Visit us online at Tupperware.ca
- Call 1-866-376-7521

*Offer available through the Confident Start Program. Ask your Consultant for details.



Pack of
Business Cards

50

Also included:

- 20 Catalogs
- 20 Brochures
- 50 Customer Order Forms
- 1 Tiny Treasures Gift Bag
- 4 Current Dating Gift



4 Host Coaching
Guides & Envelopes

Business Kit for \$110

Investing in yourself and your new Tupperware business is simple with the 2 Easy Payment plan. Pay for your Business Kit in 2 installments using a credit card. We also love to invest in success, so when you achieve \$1,100 in personal sales within your first 60 days, we'll make your second payment for you.* Prices shown here do not include applicable taxes.

Your initial payment: \$30

In 60 days: \$80

Tupperware®

Consultant Agreement

This Consultant Agreement is made among the Consultant whose signature, name and address appear on this Agreement ("Consultant"), the authorized independent Tupperware Director with whom the Consultant has established a service relationship ("Director") and Tupperware Canada, a division of Premiere Products Brands of Canada, Ltd. ("Company" or "Tupperware"), which has its principal place of business located at, 20 Melford Drive Unit 13, Scarborough (Ontario) Canada M1B 2X6. In this Agreement, "I", "my" and "me" refer to the Consultant.

Purchase and Sale of Tupperware® Products

I agree to purchase Tupperware® products at the established Consultant wholesale price solely for resale to my customers and as samples. Company agrees to sell me these products, along with appropriate sales aids and business materials. I will be responsible for processing all product orders using the online ordering system, which may be accessed via the Internet or via telephone. I will be assessed a minimum Consultant Delivery Charge and Consultant cost for non-retail orders such as supplies and sales aids when using the online ordering system, regardless of the method used for submitting the order. To qualify as a Consultant and to purchase Tupperware® products at the Consultant wholesale price, I agree to: (i) register with Tupperware; (ii) purchase an at cost Business Kit; (iii) sign this Agreement; and (iv) perform sales activities necessary to generate personal retail sales of \$500 within four (4) months of my registration date. I acknowledge and agree that, if after four (4) consecutive months I have not achieved personal retail sales of \$500, I will be treated as inactive and all Consultant privileges will be forfeited by me. From time to time Tupperware may elect to offer payment terms for the purchase of the Business Kit. If you registered as a new Consultant and were offered payment terms for the purchase of your Business Kit, you acknowledge and agree that payment for your Business Kit shall be made by credit card and that all instalment payments shall be charged to the same credit card. Under the terms of the instalment payment plan, when and where applicable, you authorize Tupperware to charge your credit card for the Business Kit at the times and in the amounts set forth in the instalment plan applicable at the time your Business Kit is received. Each instalment payment will be subject to all applicable taxes.

I agree to present and sell Tupperware® products through the party plan system and/or other integrated direct access channels authorized and endorsed by Tupperware. I agree not to sell Tupperware® products in retail establishments, flea markets or swap meets, unless such activities have been authorized and endorsed by Tupperware. I also agree not to advertise, offer for sale or sell Tupperware® products on the Internet or any auction site such as eBay, unless such activities are conducted on an Internet or auction site expressly authorized or sanctioned by Tupperware.

I understand that all product orders submitted are subject to acceptance by the Company at its offices in Scarborough, Ontario and are further subject to the terms and conditions of this Agreement. All sales are final.

I am authorized by Company and agree to make only those product claims that are specifically set out for each Tupperware® product in printed and/or audio visual materials supplied to me by Tupperware. I agree to protect my independent Tupperware business and the Company from false, deceptive, or misleading advertising. I agree not to use the Company's trademarks or trade names in any type of advertising or literature, without the Company's prior written permission. I recognize the Company's trademarks, trade names, and copyrights, in whatever form, are the exclusive property of the Company.

I agree not to purchase Tupperware® products solely for the purpose of qualifying for awards, bonuses, incentives or other compensation. I also agree not to inventory load or encourage others to inventory load. If I give notice of my intention to terminate my status as a Consultant, or if this Agreement otherwise terminates, Company will buy back from me current, unused Tupperware® products and sales aids which I purchased within the preceding 12 months that are in the original packaging at a price which is not less than 90% of the price I paid for such products and sales aids. The amount of any bonuses paid to me in connection with the original purchase and any indebtedness owed by me to the Company will be deducted from the buy back amount. The Company may also deduct from the buy back amount any published restocking fee on such inventory repurchases. This buy back option may be initiated by either me or the Company. Company will also, if requested by me in writing, at any time during the term of this Agreement, buy back from me current, unused Tupperware® products and sales aids which I purchased within the previous thirty (30) days under the same terms and conditions as set forth above.

Payment Terms

I understand that at the time an order for Tupperware® products or sale aids is placed, full payment is due. I understand payment from customers for product purchases can be made by cash, cheque, or credit card. Payments by cheque will be paid directly to me, and I will pay the Company for the products ordered in an amount equal to the resale price paid by the customer. The Company in turn

will refund the retained profit amount (the difference between such customer resale price and the Consultant wholesale price) on a weekly basis for Consultants who elect the direct deposit option and bi-weekly for payment by cheque.

I understand that I assume the risk of non-collection of the cheques in the event that they are dishonored by customer's bank. Any payments made by customers by credit card will be made directly to the Company, which will collect the money on my behalf and apply such money collected as payment for the products purchased by me for resale to my customers.

I understand that I will be responsible for any and all credit card chargebacks resulting from credit card sales to my customers. If a customer transaction is reversed or otherwise subject to a chargeback, I authorize Tupperware to charge my credit card, or to withhold monies otherwise due and payable to me including, but not limited to, bonuses, commissions and other compensation, in an amount sufficient to cover such reversal or chargeback. I commit to provide Tupperware with current and updated information on any changes to my credit card filed with the Company at the time of my Consultant registration. If payments submitted by me to the Company for product purchases are less than the payment amount due from me, I understand that my credit card will be charged for any remaining balance due. If the payments submitted to the Company for product purchases by me are greater than the payment amount due from me for such product purchases, such excess amount shall be refunded to me.

Expectations and Responsibilities

I agree to promote and sell Tupperware® products and to present the Tupperware Opportunity by maintaining the highest standards of integrity, honesty and responsibility. I accept responsibility for maintaining the reputation and brand image of the Company.

I further agree that I shall not submit any false or fraudulent information to Company to receive any prize, award, bonus or commission payment based upon Commission Volume, recruiting or personal sales or make any material misrepresentation of fact to Company in connection with my Tupperware business.

I agree to conduct my operations in strict compliance with all applicable laws, to obtain all necessary permits and licenses, to pay all taxes, debts and other liabilities when due. I acknowledge that the business venture contemplated by this Agreement involves business risks and that the success or failure will be largely dependent upon my ability as an independent businessperson. Company publishes on an annual basis a Consultant Compensation Summary. Such summary provides information on the typical participant earnings achieved by its Consultants during the applicable one year period. The summary is available at www.tupperware.ca. I shall disclose Company's Consultant Compensation Summary to all potential new Consultants recruited by me, prior to such recruitment being completed. I understand that hypothetical income examples used to explain the operation of the Company's compensation plan may be made to prospective Consultants provided I simultaneously disclose the Consultant Compensation Summary.

I understand that the Company sponsors the Tupperware Limited Lifetime Warranty and the Quality Guarantee for each Tupperware® product sold to retail customers. I understand and agree that it is my responsibility to assure customer satisfaction with respect to Tupperware® products and services. I agree to provide warranty services to retail customers in a manner consistent with established Tupperware guidelines.

I understand that the Company provides customers with a Right to Cancel their orders in accordance with applicable Provincial laws and regulations. Such Provincial requirements are described on the last page of the customer order form. I agree that it is my responsibility to administer such right of cancellation in a manner consistent with such Provincial requirements and established Tupperware guidelines by providing refunds to customers and accepting the return of products.

I have read and agree to comply with the current established Tupperware program policies, guidelines and procedures including, but not limited to the online ordering system, host programs, compensation programs, promotional and incentive programs (collectively the "Policies and Procedures"). I understand and agree that failure to adhere to the Policies and Procedures may result in suspension or termination of all my Consultant privileges and impose the obligation to make restitution for losses incurred by the Company as a result of my failure to comply.

I acknowledge and agree that the Company's compensation and promotional programs are designed to compensate and recognize the personal efforts and results of each Consultant's sales, recruiting and promoting activities. Accordingly, I agree that I will not assign sales or recruits to third parties (including members of my unit) so as to qualify or receive greater compensation, awards or incentives.

I understand and agree that Company will have the right to audit my Consultant activities to assure compliance with the terms and conditions of this Agreement.

I further understand and agree that the Company may contact me periodically to obtain information regarding my Consultant activities as part of the Company's audit and compliance programs. I may be required from time to time to provide Company with information relating to my sales activities. I hereby authorize and consent to the collection, use and disclosure of personal information about me relating to such activities.

Character of the Relationship

The relationship between me and Company, and between me and Director is that of independent contractors and not that of joint venturers, partners, principal and agent or employer and employee. Nothing in this Agreement shall be deemed to permit me to conduct business in the name of or on account of Company, or to incur or assume any expense, debt, obligation, liability, tax or responsibility on behalf of or in the name of Company, or to act in Company's behalf or to bind Company in any way whatsoever.

I am not an employee of Company or Director and shall not be entitled to receive from Company or Director any benefits whatsoever. Neither Company nor Director shall be required to make contributions for employment insurance, Canada pension plan, workers compensation and other similar levies in respect of payments to be made to me as a Tupperware Consultant. Without limiting the generality of the foregoing, I shall be fully responsible for paying all applicable federal or provincial withholding taxes, source deductions, taxes, employment insurance premiums, Canada pension plan contributions, worker's compensation contributions or Provincial employee health tax contributions and other premiums, license requirements and fees related to my activities under the Company's compensation plan.

I acknowledge and agree that the privileges associated with Consultant status are personal to me and that my rights and obligations under the terms and conditions of this Agreement cannot be assigned or transferred. I acknowledge and agree that I cannot transfer or move to another recruiter, Manager, Director or Legacy Executive Director, unless I have been inactive for twelve (12) months from the date of my last retail order. I further understand that if my Manager is repositioned, I will be repositioned to the next upline Manager along with the rest of the Manager Team. If there is no upline Manager, I will be repositioned under the Director or Legacy Executive Director. I understand that Company may assign or transfer, in whole or in part, any right or obligation under this Agreement, without notice or consent.

This Agreement may be terminated by either party at any time, with or without reason. In the event of such termination, Company will remit to me any compensation due through the effective date of termination; provided that such remittance will be subject to offset for amounts due to the Company hereunder.

I hereby undertake and agree to indemnify and hold harmless Company against all costs or damages of any nature or kind whatsoever which Company might incur, directly or indirectly, as a result of any actions that I might take contrary to the provisions set forth in this Agreement.

Miscellaneous

This Agreement and Tupperware's Policies and Procedures may be amended from time to time by the Company provided I am given not less than thirty (30) days prior written notice identifying and setting forth the affected provisions, together with the effective date of the amendment. Such notification can be provided by publication on the Company's website. I further understand and agree that I will be deemed to have accepted such amended Agreement, Policies or Procedures, if I continue to place orders for Tupperware® products following the effective date of the amendment.

This Agreement is subject to acceptance by the Company at its offices in Scarborough, Ontario. The parties agree that this Agreement will be governed by and interpreted in accordance with the laws of the Province of Ontario and that the proper venue of any claim or dispute concerning any matter related to this Agreement and any action commenced by either party will be in the applicable courts in Ontario, Canada. This Agreement and the Company's published Policies and Procedures constitute the entire agreement between the parties hereto and no other terms not expressly set forth herein or incorporated herein by reference shall be of any force or effect.

Any earnings information presented in this recruiting flyer should not be considered as guarantees or projections of actual earnings or profits. The average annual income for all plan participants (including all ranks) in 2011 was \$919.26. The average annual income for all Active plan participants in 2011 was \$1,743.80. These earnings should not be considered as necessarily representative of the income, if any, that a plan participant can or will earn through his/her participation in the Tupperware Breakthrough Plan. These figures should not be considered as guarantees or projections of your actual earnings or profits. Any representation or guarantee of earnings would be misleading. Success with Tupperware results depends upon each individual participant's skills and personal efforts.

Call now 1-866-376-7521 to open your new business!

Tupperware®

Name _____ Phone (_____) _____ - _____
 Address _____ City _____ Province _____ Postal Code _____
 Birthday _____ / _____ / _____ Email _____ @ _____
 P.O. Box _____

Shipping Address: (if different from above)

Address _____ City _____ Province _____ Postal Code _____
 Phone (_____) _____ - _____ Shipping Instructions _____

Payment Method: _____ Visa _____ MasterCard _____ Cash _____ Personal Check _____
 Card # _____ Exp. Date _____ CWW Code _____

Billing Address: (if different from above)

Name as it appears on Credit/Debit Card _____
 Address _____ City _____ Province _____ Postal Code _____
 Phone (_____) _____ - _____ Shipping Instructions _____

Business Kit _____ A

Local sales tax (line A x _____%) _____ B

Total Due (line A+B) _____ C

_____ Charge my credit/Debit card for the amount of \$ _____

_____ I would like to receive my reports online

Language preference is: _____ English _____ French

La CONFIANCE

est notre engagement

La confiance n'est pas un vain mot pour nous. Chez Tupperware, **le renforcement de votre confiance afin que vous puissiez réaliser vos objectifs** est notre grande priorité.

Quel que soit la folie du rêve que vous faites, nous donnons la formation, les outils et le cheminement prouvé vers le succès qui vous émancipent pour aller aussi loin que vous voulez.

Le meilleur dans tout ça : de l'argent dès le début.

Dès que vous commencez, vous recevez 25 % de profit sur vos ventes personnelles, avec l'opportunité de mériter jusqu'à 30 % quand vous satisfaites aux critères de volume de ventes mensuel.

En voulez-vous davantage?

Partagez votre succès. Développez votre propre équipe et augmentez vos gains.

Commencer est facile.

Demandez à votre Conseiller/ère comment s'y prendre pour commander votre Trousse d'affaires dès aujourd'hui. Vous recevrez tous les produits Tupperware® nécessaires et une foule d'outils et de matériels pour bien démarrer. Votre entreprise sera lancée en un rien de temps.

En tant que nouveau propriétaire d'une entreprise Tupperware, par le biais de notre programme de Démarrage en confiance durant vos 13 premières semaines, vous vous qualifierez pour des outils qui vous aideront à développer votre entreprise et vous ouvriront les portes d'un revenu potentiel supérieur. Vous bénéficierez aussi d'encouragement et du leadership pratique de toute une communauté de propriétaires Tupperware indépendants qui partagent la même vision que vous.

Démarrez aujourd'hui!

- Contactez votre Conseiller/ère
- Visitez-nous en ligne à Tupperware.ca
- Appelez le 1-866-214-5824

*Offre disponible par le biais du programme de Démarrage en confiance. Demandez les détails à votre Conseiller/ère.

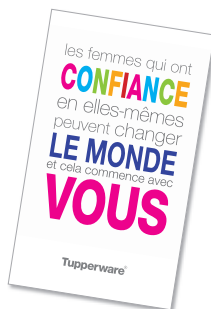


1 Agenda
(Avril 2013 à juin 2014)

1 Partenaire de présentation



4 Brochures de recrutement



Paquet de cartes d'affaires

50

Inclus également :

- 20 catalogues
- 20 brochures
- 50 bons de commande Client
- 1 sac de cadeaux Trésors miniatures
- 4 cadeaux actuels pour R.-V. pris

4 Guide d'encadrement des hôtes et enveloppes



Trousse d'affaires à 110 \$

Investir en vous-même et dans votre nouvelle entreprise Tupperware, rien de plus simple avec le plan de paiement en 2 versements! Payez pour votre Trousse d'affaires en deux fois par carte de crédit. Nous sommes également heureux d'investir dans votre succès. Ainsi, lorsque vous réalisez 1 100 \$ de ventes personnelles au cours de vos 60 premiers jours, nous ferons pour vous le deuxième paiement.* Les prix indiqués ici n'incluent pas les taxes applicables.

Votre paiement initial : 30 \$

À 60 jours : 80 \$

Tupperware®

Accord de conseillère/conseiller

Cette entente intervient entre la conseillère/le conseiller dont la signature, le nom et l'adresse apparaissent sur ce document (« Conseillère/Conseiller »), la Directrice/le Directeur Tupperware indépendant (« Directrice/Directeur ») avec qui la Conseillère/le Conseiller a établi une relation de service et Tupperware Canada, une division de Première Products Brands of Canada, Ltd. (« Compagnie » ou « Tupperware »), dont le siège est sis au 20 Melford Drive Unit 13, Scarborough (Ontario) Canada M1B 2X6. Dans cet accord, « je », « me » ou « moi-même » réfèrent à la Conseillère/au Conseiller.

Achat et vente de produits Tupperware®

J'accepte d'acheter les produits Tupperware® au prix de gros établi pour les Conseillères/Conseillers uniquement dans le but de les revendre à mes clients et comme échantillons. La Compagnie accepte de me vendre ces produits, ainsi que le matériel d'appui de vente et les outils d'affaires appropriés. J'assume la responsabilité de traiter toutes les commandes de produits au moyen du système de commande en ligne accessible par Internet ou par téléphone. Le coût aux Conseillères/Conseillers ainsi que des frais minimaux de livraison aux Conseillères/Conseillers me seront affectés pour les commandes d'articles non destinés à la vente comme les fournitures et matériels d'appui de vente quand je me servirai du système de commande en ligne, peu importe la méthode utilisée pour passer la commande. Afin d'être admissible comme Conseillère/Conseiller et d'acheter les produits Tupperware® au prix de gros établi pour les Conseillères/Conseillers, j'accepte de : (i) m'enregistrer auprès de Tupperware; (ii) acheter une Trousse d'affaires au prix coûtant; (iii) signer cette entente; et (iv) effectuer les activités de vente nécessaires pour générer des ventes personnelles de détail de 500 \$ dans les quatre (4) mois suivant ma date d'enregistrement. Je reconnais et j'accepte que si au bout de quatre (4) mois consécutifs je n'ai pas réalisé de ventes personnelles de détail pour un montant de 500 \$, je serai considérée comme étant inactive(ve) et je perdrai tous les privilèges accordés aux Conseillères/Conseillers. De temps à autre, Tupperware peut décider d'offrir des modalités de paiement pour l'achat de la Trousse d'affaires. Si vous vous enregistrez comme nouvelle Conseillère/nouveau Conseiller et que l'on vous a offert des modalités de paiement pour l'achat de votre Trousse d'affaires, vous comprenez et acceptez que le paiement de votre Trousse d'affaires se fasse par carte de crédit et que tous les paiements partiels soient imputés sur la même carte de crédit. En vertu des conditions du plan de paiement partiel, le cas échéant, vous autorisez Tupperware à facturer votre carte de crédit pour la Trousse d'affaires aux dates et pour les montants précisés dans le plan de paiement partiel applicable, au moment de la commande de votre Trousse d'affaires. Chaque versement sera sujet à l'application de toutes les taxes pertinentes.

J'accepte de présenter et de vendre les produits Tupperware® par le biais du système de présentations à domicile et/ou d'autres canaux intégrés d'accès direct autorisés et soutenus par Tupperware. J'accepte de ne pas vendre les produits Tupperware® dans les établissements de détail, les marchés aux puces ou autres lieux d'échange, à moins que ces activités n'aient été autorisées et ne soient soutenues par Tupperware. J'accepte également de ne pas promouvoir, offrir à la vente ou vendre les produits Tupperware® sur Internet ou tout site d'enchères tel que eBay, à moins que ces activités n'aient lieu sur un site Internet ou d'enchères expressément autorisé ou approuvé par Tupperware.

Je reconnais que toutes les commandes de produits soumises sont assujetties à l'approbation de la Compagnie en ses bureaux de Scarborough (Ontario) et qu'elles sont de plus assujetties aux modalités de cette entente. Toutes les ventes sont finales.

Je suis autorisé(e) par la Compagnie et accepte de ne promouvoir l'usage des produits que tel que précisé pour chaque produit Tupperware® dans le matériel imprimé et/ou audiovisuel fourni par Tupperware. J'accepte de protéger mon entreprise indépendante Tupperware et la Compagnie contre toute publicité frauduleuse, trompeuse ou mensongère. J'accepte de ne pas utiliser les dénominations commerciales ou marques de commerce de la Compagnie dans n'importe quelle forme de publicité ou de documentation sans la permission écrite préalable de la Compagnie. Je reconnais que les dénominations commerciales, marques de commerce et les droits d'auteur de la Compagnie, sous quelque forme qu'ils soient, sont la propriété exclusive de la Compagnie.

J'accepte de ne pas acheter les produits Tupperware® dans le seul but d'être admissible aux récompenses, aux primes, aux programmes initiatifs ou à toute autre forme de rémunération. J'accepte aussi de ne pas accumuler d'inventaire et de ne pas encourager quiconque à le faire. Si je donne avis de mon intention de mettre fin à mon statut de Conseillère/Conseiller, ou si cette entente prend fin de quelque manière que ce soit, la Compagnie rachètera mes produits Tupperware® et matériels d'appui de vente courants, non utilisés, que j'ai achetés dans les 12 mois précédents et qui sont dans leur emballage original à un prix d'au moins 90 pour cent du prix que j'ai payé pour ces produits et matériels d'appui de vente. Le montant de toutes primes qui m'ont été versées en rapport avec l'achat original et tout montant que je dois à la Compagnie seront déduits du montant de rachat. La Compagnie peut également déduire du montant de rachat, tous frais de réapprovisionnement publiés applicables à ces rachats d'inventaire. Cette option de rachat peut être engagée par moi ou par la Compagnie. En outre, durant la période où cette entente est en vigueur, suite à une demande écrite de ma part, la Compagnie rachètera les produits Tupperware® et matériels d'appui de vente courants, non utilisés, que j'ai achetés au cours des trente (30) jours précédents, conformément aux modalités établies ci-dessus.

Conditions de paiement

Je reconnais qu'à compter du moment où une commande de produits ou d'appuis de vente Tupperware® est passée, le paiement complet est dû et exigible. Je

reconnais que les clients peuvent payer pour leurs achats de produits, soit en argent comptant, par chèque ou par carte de crédit. Les paiements par chèque seront payables directement à moi-même et je paierai la Compagnie pour les produits commandés pour un montant égal au prix de revente payé par le client. La Compagnie me remboursera le montant de commission (la différence entre le prix de revente au client et le prix de gros pour Conseillère/Conseiller) sur une base hebdomadaire pour les Conseillères/Conseillers qui choisissent l'option de dépôt direct et sur une base bi-hebdomadaire pour les paiements par chèque.

Je reconnais que j'assume le risque de non-recouvrement des chèques dans l'éventualité où ils seraient retournés ou refusés par la banque du client. Tout paiement effectué par un client au moyen d'une carte de crédit sera fait directement à la Compagnie qui recouvrera l'argent pour mon compte et imputera les fonds perçus à titre de paiement des produits achetés par moi-même pour revente à mes clients.

Je reconnais que je serai responsable de tous les frais de carte de crédit imputés résultant des achats effectués par mes clients à l'aide d'une carte de crédit. Si la transaction d'un client est annulée ou autrement soumise à des frais, j'autorise Tupperware à facturer ma carte de crédit ou à retenir les fonds autrement dus ou payables à moi-même, incluant, notamment, mais non limitativement, les primes, commissions et autre compensation, d'un montant suffisant pour couvrir telles annulations ou facturations de frais. Je m'engage à fournir à Tupperware les renseignements courants et mis à jour relatifs à ma carte de crédit enregistrée auprès de la Compagnie au moment de mon enregistrement en tant que Conseillère(e). Si les paiements que je soumetts à la Compagnie pour les achats de produits sont inférieurs au montant du paiement que je dois, je reconnais et accepte que ma carte de crédit soit débitée de tout montant dû. Si les paiements soumis à la Compagnie pour des achats de produits effectués par moi-même sont supérieurs au montant du paiement dû pour ces achats de produits, le montant excédentaire devra m'être remboursé.

Attentes et responsabilités

J'accepte de promouvoir et de vendre les produits Tupperware® et de présenter l'opportunité Tupperware selon les normes les plus rigoureuses d'intégrité, d'honnêteté et de responsabilité. J'accepte la responsabilité de maintenir la réputation et l'image de marque de la Compagnie. En outre, j'accepte de ne pas soumettre de renseignements fallacieux ou frauduleux à la Compagnie dans le but d'obtenir un prix, une récompense, une prime ou le paiement d'une commission basée sur le volume commissionnable, le recrutement ou les ventes personnelles, et de ne pas faire de fausse représentation de faits à la Compagnie en rapport avec mon entreprise Tupperware.

J'accepte de mener mes activités dans la plus stricte observation de toutes les lois applicables, d'obtenir tous les permis et licences requis, de payer toutes les taxes et tous les impôts, toutes les dettes et autres obligations quand ils sont dus. Je reconnais que le projet d'entreprise dont il s'agit dans cette entente comporte des risques d'affaires et que son succès ou son échec dépendront en grande partie de mes aptitudes en tant qu'entrepreneur(e) indépendant(e). Chaque année, la Compagnie publie un Sommaire de rémunération des Conseillères/Conseillers. Un tel sommaire fournit des renseignements sur les gains typiques réalisés par les Conseillères/Conseillers pour l'année de référence. Le sommaire est disponible à www.tupperware.ca. Je divulguerai le Sommaire de rémunération des Conseillères/Conseillers à toutes les nouvelles Conseillères, tous les nouveaux Conseillers, potentiels que je recrute et ce, avant la finalisation du recrutement. Je reconnais que des exemples hypothétiques de revenu utilisés pour illustrer le fonctionnement du programme de rémunération de la Compagnie peuvent être donnés aux Conseillères/Conseillers potentiels pourvu que je divulgue simultanément le Sommaire de rémunération des Conseillères/Conseillers.

Je reconnais que la Compagnie parraine la Garantie à vie limitée de Tupperware et la Garantie de qualité pour chaque produit Tupperware® vendu aux clients de détail. Je reconnais et j'accepte que c'est ma responsabilité de veiller à la satisfaction des clients en ce qui concerne les produits et services Tupperware®. J'accepte de fournir les services de garantie aux clients de détail conformément aux directives établies par Tupperware.

Je reconnais que le Compagnie offre aux clients le droit d'annuler leurs commandes conformément aux lois et règlements provinciaux en vigueur. Ces exigences provinciales sont décrites à la dernière page du bon de commande pour clients. J'assume la responsabilité d'administrer ce droit d'annulation conformément aux exigences provinciales et aux directives établies par Tupperware en donnant les remboursements aux clients et en acceptant les produits retournés.

J'ai lu et j'accepte de respecter les politiques, directives et procédures de programmes Tupperware établies et en vigueur, y compris, mais sans s'y limiter, le système de commande en ligne, les programmes pour hôtes, les programmes de rémunération, les programmes promotionnels et d'encouragement (Collectivement appelés « Politiques et procédures »). Je reconnais et j'accepte que le fait de ne pas adhérer aux politiques et procédures pourrait entraîner la suspension ou la fin de tous mes privilèges en tant que Conseillère/Conseiller et m'imposer l'obligation d'indemniser la Compagnie pour les pertes subies suite à mon défaut de respecter les politiques et procédures.

Je reconnais et j'accepte que les programmes de rémunération et programmes personnels liés aux activités de vente, de recrutement et de promotion de chaque Conseillère/Conseiller. Par conséquent, j'accepte de ne pas affecter de ventes ni de recrues à des tiers (y compris les membres de mon équipe) dans le but d'être admissible ou d'avoir droit à une rémunération, des récompenses ou des primes plus élevées.

Je reconnais et j'accepte que la Compagnie aura le droit de procéder à la vérification de mes activités de Conseillère/Conseiller afin d'assurer la conformité aux conditions de cette entente. En outre, je reconnais et j'accepte que la Compagnie communique avec moi de temps à autre pour obtenir des renseignements concernant mes activités de Conseillère/Conseiller dans le cadre des programmes de vérification et de conformité de la Compagnie.

Il se peut que je sois appelée de temps à autre à fournir à la Compagnie des renseignements relatifs à mes activités de vente. Par les présentes, j'autorise la collecte, l'utilisation et la divulgation de renseignements personnels me concernant relativement à ces activités.

Nature de la relation

La nature de ma relation avec la Compagnie et avec la Directrice/le Directeur est celle d'entrepreneurs indépendants et non celle de co-entrepreneurs, d'associés, de commettants et agents ou d'employeurs et employés. Rien dans cette entente ne sera réputé me permettre de faire des affaires au nom ou pour le compte de la Compagnie, ou d'en courir ou de subir des dépenses, des dettes, des obligations, des taxes ou des responsabilités pour le compte ou au nom de la Compagnie, ou d'agir pour le compte de la Compagnie ou d'obliger la Compagnie de quelque manière que ce soit.

Je ne suis pas un(e) employé(e) de la Compagnie ni de la Directrice/du Directeur et je n'aurai droit à quelques avantages que ce soient de la part de la Compagnie ou de la Directrice/du Directeur. Ni la Compagnie, ni la Directrice ne seront tenus de verser des cotisations à l'assurance-emploi, au Régime de pensions, à la commission des accidents du travail ou toutes autres charges semblables relativement aux paiements qui me sont dus à titre de Conseillère/Conseiller Tupperware. Sans limiter la portée générale de ce qui précède, j'assumerai l'entière responsabilité du paiement des retenues à la source fédérales et provinciales, des déductions à la source, des taxes et impôts, des cotisations d'assurance-emploi, des cotisations au Régime de pensions, à la commission des accidents du travail ou au régime de santé provincial et autres cotisations, exigences et frais de permis liés à mes activités dans le cadre du programme de rémunération de la Compagnie.

Je reconnais et j'accepte que les privilèges associés à mon statut de Conseillère/Conseiller me sont particuliers et que mes droits et obligations en vertu des présentes ne peuvent être affectés ou transférés à un tiers. Je reconnais et accepte que je ne peux transférer ou être affectée à un autre agent recruteur, gérant(e), directeur/directrice ou directrice exécutive/directeur exécutif patrimonial(e), à moins d'avoir été inactive pendant une période de douze (12) mois suivant la date de ma dernière commande de détail. En outre, je reconnais que si ma gérance/mon gérant est repositionné(e) à un niveau inférieur, je serai également repositionné(e) avec les autres membres de l'équipe sous la prochaine gérance en amont. S'il n'y a pas de gérance(e) en amont, je relèverai de la Directrice/du Directeur ou de la Directrice exécutive patrimoniale/ Directeur exécutif patrimonial. Je reconnais que la Compagnie peut affecter ou transférer, en tout ou en partie, tout droit ou toute obligation en vertu de cette entente, sans préavis ou consentement.

Cette entente peut être résiliée en tout temps à l'initiative de l'une ou l'autre partie, avec ou sans cause. Sur résiliation de cette entente, la Compagnie me versera toute rémunération qui m'est due jusqu'à la date d'entrée en vigueur de la résiliation; il est entendu que tout montant dû à la Compagnie en vertu de cette entente sera déduit de cette rémunération.

J'accepte par les présentes d'indemniser et tenir la Compagnie indemne de tous coûts ou dommages-intérêts de quelque nature que ce soit qu'elle pourrait encourir, directement ou indirectement, suite à des actions en justice que je pourrais entreprendre contrairement aux dispositions de cette entente.

Divers

Cette entente et les Politiques et procédures de Tupperware peuvent être modifiées de temps à autre par la Compagnie étant entendu que j'en serai avisé(e) par un préavis écrit de trente (30) jours minimum identifiant et exposant les modifications ainsi que leur date d'entrée en vigueur. Une telle notification pourra se faire par publication sur le site Web de la Compagnie. Par ailleurs, je reconnais et j'accepte que je serai réputé(e) avoir accepté tels entente, règlements et procédures amendés si je continue à passer des commandes de produits Tupperware® après la date d'entrée en vigueur de l'amendement.

Cette entente est sujette à l'acceptation de la Compagnie à ses bureaux de Scarborough (Ontario). Les parties reconnaissant que cette entente sera régie par les lois de l'Ontario et que toute réclamation ou tout litige concernant directement ou indirectement le présent accord et toute action en justice par l'une ou l'autre des parties devront être intentés devant un tribunal de l'Ontario (Canada) compétent. Cet accord et les Politiques et procédures de la Compagnie publiées constituent l'ensemble de l'accord entre les parties aux présentes, et aucune autre condition non établie ou incorporée aux présentes ne sera applicable.

Toute information concernant les revenus présentée dans ce feuillet de recrutement ne devrait pas être considérée comme une garantie ou une projection des revenus ou profits réels. Le revenu annuel moyen pour tous les participants au plan (tous niveaux confondus) en 2011 était de 913,26 \$. Le revenu annuel moyen pour tous les participants au plan actifs en 2011 était de 1 743,80 \$. Ces revenus ne devraient pas être considérés comme étant nécessairement représentatifs du revenu, le cas échéant, qu'un participant au plan peut faire ou fera en vertu de sa participation au Plan Breakthrough de Tupperware. Ces chiffres ne devraient pas être considérés comme une garantie ou une projection des revenus ou profits réels. Toute représentation ou garantie de revenu serait fallacieuse. Le succès des résultats avec Tupperware dépend des aptitudes et des efforts personnels de chaque individu participant.

Appelez maintenant le 1-866-214-5824 pour démarrer votre nouvelle entreprise!

Tupperware®

Nom _____ Tél. (_____) _____ - _____
 Adresse _____ Ville _____ Prov _____ Code postal _____
 Date de naissance _____ / _____ / _____ Courriel _____ @ _____
 Case postale _____

Adresse d'expédition : (si différente de l'adresse ci-dessus)

Adresse _____ Ville _____ Prov _____ Code postal _____
 Tél. (_____) _____ - _____ Instructions d'envoi _____

Mode de paiement : _____ Visa _____ MasterCard _____ Cash _____ Liquide _____ Chèque

N° carte _____ Date exp. _____ Code CV2 _____

Adresse de facturation : (si différente de l'adresse ci-dessus)

Nom tel qu'il apparaît sur la carte de crédit/débit _____
 Adresse _____ Ville _____ Prov _____ Code postal _____
 Tél. (_____) _____ - _____ Instructions d'envoi _____

Trousse d'affaire _____ A

Taxes locales (line A x _____ %) _____ B

Total dû (ligne A+B) _____ C

_____ Facturer ma carte de débit/crédit pour le montant de _____ \$

_____ J'aimerais recevoir mes rapports en ligne

Langue de préférence : _____ anglais _____ français

La CONFIANZA

es nuestro compromiso

Para nosotros, “confianza” es más que una palabra. En Tupperware, nuestra prioridad es fortalecer **tu confianza para que logres tus metas.**

No importa qué tan grande sean tus sueños, nosotros proveemos la capacitación, las herramientas y el camino probado hacia el éxito. De este modo, te damos el poder de avanzar tan lejos como tú quieras llegar.

Lo mejor: ganas dinero desde el principio.

Tan pronto comiences, recibirás una ganancia de 25% sobre tus ventas personales, con la oportunidad de ganar hasta un 35% al cumplir tus requisitos mensuales de volumen de ventas.

También tendrás la oportunidad de calificar para ganar viajes exóticos, un auto nuevo, diamantes, bonos en efectivo y más.

¿Quieres más?

Comparte tu éxito. Crea tu propio equipo y aumenta tu ingreso.

Comenzar es fácil.

Pregúntale a tu Consultora cómo pedir tu Equipo del Negocio hoy mismo. Recibirás los productos Tupperware®, un conjunto de herramientas para impulsar el negocio y los materiales impresos que necesitas para comenzar exitosamente. Tu negocio estará produciendo dinero en tiempo récord.

Como nueva empresaria Tupperware, el programa “Comienza con Confianza” te ayudará a calificar para obtener herramientas del negocio que te ayudarán a desarrollarlo, y abrirá las puertas a un mayor potencial de ingresos durante tus primeras 13 semanas. También disfrutarás de la motivación y liderazgo de una comunidad de dueñas de negocios Tupperware como tú.

¡Comienza hoy!

- Llama a tu Consultora
- Visítanos en Tupperware.com en español
- Llama al [use existing numbers]

*Oferta disponible a través del Programa “Comienza con Confianza”. Pídele los detalles a tu Consultora.



1 Agenda
(abril del 2013–junio del 2014)



1 Acompañante de la Fiesta



4 Folletos de Reclutamiento



Paquete de Tarjetas de Presentación

50

También incluye:

- 20 Catálogos
- 20 Folletos
- 50 Hojas de Pedido
- 1 Bolsa de Regalos Tiny Treasures
- 4 Regalos de Agradecimiento



4 Guías para Anfitrionas y Sobres

Kit de la Oportunidad por \$99

Invertir en ti y tu nuevo negocio Tupperware es sencillo, gracias al plan de 2 Pagos Fáciles. Paga por tu Kit de la Oportunidad en 2 cuotas usando una tarjeta de crédito. También nos encanta invertir en el éxito, así que cuando logres \$900 en ventas personales, durante tus primeros 60 días, nosotros haremos el segundo pago por ti.* Los precios que se muestran aquí no incluyen los impuestos aplicables.

Tu pago inicial: \$30

En 60 días: \$69

Tupperware®

Acuerdo del Consultor

Este Acuerdo de Consultor se lleva a cabo entre el Consultor, cuya firma, nombre y dirección aparecen en este Acuerdo ("Consultor"), y el Director independiente y autorizado Tupperware, con quien el Consultor ha establecido una relación de servicio ("Director"). Por medio del presente, tanto el Consultor como el Director reconocen y acuerdan que Tupperware U.S., Inc. ("Compañía" o "Tupperware"), con sede de negocio localizada en el 14901 South Orange Blossom Trail, Orlando, Florida 32837, es un beneficiario, en calidad de tercera parte, dentro de este Acuerdo de Consultor y tendrá la autoridad de ejecutar estos Términos y Condiciones como se provee específicamente en este documento.

Compra y Venta de Productos Tupperware®

Acepto comprar productos Tupperware®, al precio mayorista establecido para Consultores, solamente para venderse a mis clientes o como muestras. La Compañía acepta venderme estos productos junto con las ayudas de ventas y materiales de negocios apropiados.

Será mi responsabilidad procesar todos los pedidos de productos a través del sistema electrónico de pedidos, accesible por Internet o por teléfono. Se me cobrarán un Cargo por Entrega al Consultor y el Costo del Consultor, por pedidos de artículos no relacionados con una fiesta (ejemplo: materiales de trabajo y ayudas de ventas) que pida a través del sistema electrónico; no hace diferencia cuál método se utilice para transmitir el pedido.

Para calificar como Consultor y comprar productos Tupperware®, al precio al por mayor para Consultor, me comprometo a: (i) inscribirme con Tupperware; (ii) comprar un Equipo del Negocio; (iii) firmar este Acuerdo; y (iv) ejecutar actividades de ventas, necesarias para generar ventas al detal personales de \$250, dentro de cuatro (4) meses de mi fecha de inscripción. Reconozco y estoy de acuerdo que si después de cuatro (4) meses consecutivos no logro ventas al detal personales de \$250, se me tratará como inactivo y perderé todos los privilegios como Consultor. De vez en cuando, Tupperware puede elegir ofrecer términos de pago para la compra del Equipo del Negocio. Si te inscribes como nuevo Consultor y te fueron ofrecidos los términos de pago para la compra de tu Equipo del Negocio, reconoces y estás de acuerdo que el pago de tu Equipo del Negocio deberá hacerse por medio de una tarjeta de crédito y que todos los pagos a plazos deberán ser cargados a la misma tarjeta. Bajo los términos del plan de pagos a plazos, cuando y donde aplique, autorizas a Tupperware a cargar tu tarjeta de crédito durante las fechas y cantidades establecidas en el plan de pago que aplique en el momento que tu Equipo del Negocio sea ordenado. Cada pago a plazos estará sujeto a los impuestos aplicables.

Prometo presentar y vender los productos Tupperware® a través del plan de la fiesta y/o los otros canales integrados de acceso directo que Tupperware respalde y autorice. No venderé productos Tupperware® en establecimientos minoristas, mercados "de pulga" o mercados de canje, a menos que dichas actividades hayan sido autorizadas y respaldadas por Tupperware. También, acepto no promover, ofrecer a la venta o vender productos Tupperware® a través del Internet o en sitios de subasta, como eBay, a menos que dichas actividades se realicen en un sitio en la Red o sitio de subasta que Tupperware respalde y autorice expresamente.

Comprendo que todos los pedidos de productos que transmita están sujetos a la aceptación por parte de la Compañía, en sus oficinas centrales ubicadas en Orlando, Florida, y a estos Términos y Condiciones. Todas las ventas son finales. La Compañía me autoriza y yo accedo a hacer sólo las declaraciones sobre productos que se han delineado específicamente para cada producto Tupperware®, en materiales impresos y/o a través de materiales audiovisuales que Tupperware me ha suplido.

Acepto proteger mi negocio independiente Tupperware y proteger a Tupperware en contra de publicidad falsa, ilusoria o engañosa. Prometo no usar las marcas registradas, marcas de fábrica o nombres comerciales de la Compañía en ningún tipo de promoción, publicidad o literatura, a menos que tenga autorización previa por escrito de la Compañía. Reconozco que las marcas registradas, marcas de

fábrica, nombres comerciales y derechos de autor, en cualquier forma o medio, son propiedad exclusiva de la Compañía.

Prometo no comprar productos Tupperware® con el único propósito de calificar para premios, bonos, incentivos u otro tipo de compensación. Si doy aviso de mi intención de terminar mi carrera como Consultor, la Compañía comprará las ayudas de ventas y productos Tupperware® actuales, no usados, que yo haya comprado en los últimos 12 meses. Estos artículos deben estar en su envoltura de empaque original y serán comprados a un precio que no será menos del 90% del precio que yo pagué originalmente. El monto de cualquier bono que se me haya pagado en relación a la compra original y cualquier deuda que yo tenga con la compañía serán deducidos del monto de recompra. La Compañía también puede deducir, del monto de recompra, el cargo por resurtir que está asociado con la recompra de inventario. Esta opción de recompra puedo iniciarla yo o la Compañía.

Términos de Pago

Comprendo que el pago completo debe hacerse al momento de hacer un pedido de productos Tupperware® o ayudas de ventas.

Comprendo que los pagos de clientes por compras de productos pueden hacerse en efectivo, por cheque o por tarjeta de crédito. Los pagos por cheque se harán a mi nombre. Yo le pagaré a la Compañía, al precio mayorista vigente, por los productos que pida. Comprendo que asumo el riesgo de cobro de estos cheques, si el banco del cliente los rechaza. Todos los pagos que mis clientes hagan con tarjeta de crédito se harán directamente a nombre de la Compañía, la cual cobrará el dinero por mí y lo aplicará al pago de los productos que yo haya comprado para la venta a clientes. Comprendo que será responsable por cualquier cargo relacionado al pago con tarjeta de crédito. Si rechazan la transacción del cliente o por alguna otra razón se cobran cargos adicionales, autorizo a Tupperware a cobrar dichos cargos a mi tarjeta de débito/crédito, o a retener dinero que me sea debido, incluyendo bonos, comisiones, otra compensación, etc., en un monto suficiente para cubrir los costos de la transacción rechazada y/o los cargos adicionales. Prometo darle a Tupperware la información vigente y más actualizada, relacionada con mi tarjeta de débito/crédito, la cual le presenté a la Compañía al momento de inscribirme como Consultor.

Si el pago que le entrego a la Compañía por la compra de productos es menor que el monto que yo debo, comprendo que la cantidad de la diferencia será cobrada a mi tarjeta de débito/crédito. Si el pago que le entrego a la Compañía es mayor que el monto que yo debo por los productos, la cantidad de la diferencia me será reembolsada.

Expectativas y Responsabilidades

Acepto promover y vender los productos Tupperware® y presentar la Oportunidad Tupperware, manteniendo siempre los más altos niveles de integridad, honestidad y responsabilidad. Acepto la responsabilidad de mantener la reputación e imagen de la marca y la Compañía. Además, prometo no transmitir información falsa o fraudulenta a la Compañía con el fin de recibir un premio, recompensa, bono o pago de comisión por Volumen de Comisiones, reclutamiento o ventas personales; ni exponer representaciones falsas a la Compañía en conexión con mi negocio Tupperware.

Comprendo que la Compañía respalda la Garantía de Por Vida Tupperware y la Garantía de Calidad de cada producto Tupperware® que se le venda a clientes minoristas. Acepto la responsabilidad de asegurar la satisfacción de cada cliente, con respecto a los productos y servicios Tupperware®. Acepto ofrecer servicios de garantía a clientes minoristas de una forma consistente con las directrices establecidas por Tupperware.

Entiendo que la Compañía les provee a los consumidores el Derecho de Cancelación de pedidos, como es requerido por la Comisión Federal de Comercio, y acepto mi responsabilidad de administrar dicho derecho de cancelación en una manera consistente con las normas establecidas por Tupperware, proveyendo reembolsos a los clientes y aceptando devoluciones de productos.

Acepto observar y cumplir con los programas y procedimientos establecidos de Tupperware, incluyendo el sistema electrónico de pedidos, los programas para Anfitriones, los programas de

compensación, los programas promocionales y de incentivos, etc. Comprendo y acepto que, si dejara de cumplir estos programas o procedimientos, dicho acto podría resultar en la suspensión o cancelación de todos mis privilegios de Consultor y me impondría la obligación de pagar por cualquier pérdida que haya incurrido la compañía a causa de mi falta de cumplimiento.

Comprendo y acepto que la compensación y los programas promocionales de la Compañía han sido diseñados para compensar y reconocer los esfuerzos y resultados personales de cada Consultor por sus actividades en ventas, reclutamiento y desarrollo de personal (promover). Por consiguiente, concuerdo con no asignar ventas o reclutas a terceros (incluyendo a miembros de mi unidad) con el propósito de calificar para compensación, premios o incentivos mayores. Comprendo y acepto que la Compañía tiene el derecho de verificar mis actividades como Consultor para confirmar que se están realizando de acuerdo con estos Términos y Condiciones. Además, comprendo y acepto que, como parte de sus programas de auditoría, la Compañía puede ponerse en contacto conmigo, periódicamente, para obtener información referente a mis actividades como Consultor.

Naturaleza de la Relación

Todas las partes hemos acordado que soy un empresario independiente y no un empleado, agente o representante del Director o de la Compañía. Por consiguiente, no se me tratará como empleado en lo referente a impuestos federales y estatales. Yo comprendo y acepto que todos los impuestos por ingresos son mi responsabilidad personal y que no puedo aplicar para beneficios de compensación por accidente o de desempleo. Acepto la responsabilidad de cumplir con todas las licencias de trabajo locales, de zonificación y demás requisitos impuestos en la operación y/o posesión de un negocio Tupperware.

Comprendo y acepto que los privilegios asociados con el título de Consultor son personales y que mis derechos y obligaciones, bajo estos Términos y Condiciones, no pueden ser asignados o transferidos a otra persona.

Entiendo, y estoy de acuerdo que no puedo transferirme o cambiarme hacia otro reclutador, Manager, Director, o Director Ejecutivo Legacy, a menos que haya estado activo por 12 meses, desde la fecha de mi último pedido al detal. Entiendo que si mi Manager cambia de puesto/ posición, yo también cambiaré hacia la próxima posición de Manager, (o a Director/ Director Ejecutivo Legacy, si no hay una próxima promoción a Manager), junto con el resto del Equipo de Manager. Si no hay un Manager "upline", será reposicionado bajo otro Director o Director Ejecutivo Legacy.

Este Acuerdo puede cancelarse sin causa, por cualquiera de las partes, en cualquier momento. En caso de dicha terminación, la Compañía emitirá, a mi nombre, cualquier compensación que me deba hasta la fecha de la terminación, siempre y cuando esta compensación esté sujeta a cubrir el monto que yo le deba a la Compañía, de acuerdo al presente documento.

Misceláneos

Este Acuerdo y las normas y procedimientos de Tupperware pueden ser modificados por la Compañía, ocasionalmente, siempre y cuando me den aviso por escrito con treinta (30) días o más de anticipación, detallando las secciones afectadas y la fecha efectiva del cambio. Dicha notificación puede hacerse publicando la información a través del sitio en la Red de la Compañía.

Además, comprendo y acepto que si continúo haciendo pedidos de productos Tupperware® después de la fecha efectiva del cambio, se dará por entendido que acepto los cambios propuestos al Acuerdo, las normas o los procedimientos.

Este acuerdo está sujeto a la aceptación de la Compañía, con oficinas ubicadas en Orlando, Florida. Las partes concuerdan que el Acuerdo será regido por las leyes del Estado de la Florida y que el local apropiado para resolver cualquier demanda o reclamo relacionado con este Acuerdo, o cualquier acción iniciada por cualquiera de las partes, será la corte respectiva en Orlando, Condado de Orange, Estado de la Florida.

¡Llama ahora al 1-866-476-4425 para abrir tu nuevo negocio!**Tupperware®**

Nombre _____ #SS _____ - _____ - _____ Tel. (_____) _____ - _____
Dirección _____ Ciudad _____ Estado _____ Código Postal _____
Fecha de Nacimiento _____ / _____ / _____ Correo Electrónico _____ @ _____
Apt. Postal _____ Militar _____ Fuera de la Ciudad _____

Dirección de Envío: (si es diferente a la anterior)

Dirección _____ Ciudad _____ Estado _____ Código Postal _____
Tel. (_____) _____ - _____ Instrucciones de Envío _____

Método de Pago: _____ Visa _____ MasterCard _____ Discover _____ Efectivo _____ Cheque Personal
de la Tarjeta _____ Fecha de Exp. _____ Código de Seguridad de la Tarjeta _____

Dirección de Cobro: (si es diferente a la anterior)

Nombre según aparece en la Tarjeta de Crédito/Débito _____
Dirección _____ Ciudad _____ Estado _____ Código Postal _____
Tel. (_____) _____ - _____ Instrucciones de Envío _____

Equipo del Negocio _____ A
Impuesto de ventas local (línea A x _____ %) _____ B
Total a Deber (línea A+B) _____ C _____ Cargar mi tarjeta de Débito/Crédito por la cantidad de \$ _____

_____ Me gustaría recibir mis reportes por la Red. Idioma preferido: _____ inglés _____ español _____ francés